

# SOCLE SIMPLIFIE LA TRANSMISSION DES ENTREPRISES.



**SOCLE**

Simplifier et Optimiser les échanges pour Construire des Liens dans les Entreprises.

**CAROLINE GELIN**

06.11.22.37.59 - [caroline@socle.pro](mailto:caroline@socle.pro)

# LA MISSION DE SOCLE

## FAIRE LE PONT ENTRE LE CEDANT ET LE REPRENEUR

Socle soutient l'entreprise dans sa transmission pour la pérenniser et assurer la cohésion.

Nous accompagnons **le cédant & le repreneur** dès l'annonce de la cession/reprise afin de **faire adhérer les salariés & les représentants du personnel au projet.**

### REUSSIR L'INTEGRATION DE L'ACQUEUREUR

- ✓ FAIRE UNE BONNE PREMIÈRE IMPRESSION
- ✓ CRÉER UN CLIMAT DE CONFIANCE
- ✓ COMPRENDRE L'ORGANISATION INTERNE
- ✓ BIEN COMMUNIQUER AVEC LES SALARIÉS
- ✓ FAIRE ADHÉRER AU NOUVEAU PROJET

### PREPARER LE DEPART DU CEDANT

- ✓ FAIRE UNE BONNE DERNIÈRE IMPRESSION
- ✓ APPRÉHENDER SEREINEMENT L'ANNONCE DE LA VENTE
- ✓ MAITRISER LES EFFETS DE L'ANNONCE
- ✓ PARTIR CONFiant

### FAIRE LE PONT ENTRE LES DEUX PARTIES

- ✓ RÉUSSIR LA TRANSMISSION DE L'ENTREPRISE
- ✓ MAINTENIR LA PRODUCTIVITÉ DES ÉQUIPES
- ✓ RASSURER LE CAPITAL HUMAIN
- ✓ EXPÉRIMENTER UNE PASSATION
- ✓ FLUIDE

Afin d'éviter les écueils connus (et souvent vécus) : désengagement, rumeurs, turnover (etc.), **Socle forme les acteurs de la transmission à prendre la parole, à construire des éléments de discours impactant, à l'écrit comme à l'oral.**

# LES SOLUTIONS APORTEES

## PACK CONFIANCE

ACQUEREUR

## PACK SERENITE

CEDANT

## PACK COHERENCE

COMMUN

RASSURER



- ✓ FOURNIR UNE LISTE DE BONNES PRATIQUES
- ✓ RÉDIGER UNE TRAME DE DISCOURS FÉDÉRATEUR

- ✓ BIEN ANNONCER LA VENTE ET SES DIFFÉRENTES ÉTAPES
- ✓ RÉDIGER UNE TRAME DE DISCOURS DE DÉPART

- ✓ CO-CONSTRUIRE UN DISCOURS DE PASSATION COHÉRENT
- ✓ ÉTABLIR UN CALENDRIER D'ANNONCES STRATÉGIQUES

ENGAGER



- ✓ BIEN RÉPONDRE AUX QUESTIONS SUR LA STRATÉGIE
- ✓ PRÉCONISATIONS D' ACTIONS INTERNES
- ✓ PROPOSITION D'ÉVÈNEMENT FÉDÉRATEUR

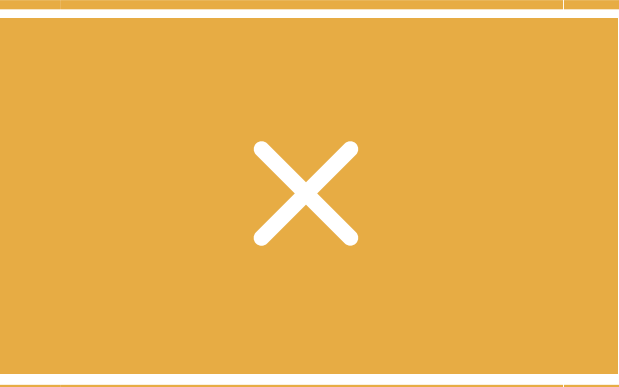
- ✓ IDENTIFIER LES ÉLÉMENTS DE RÉPONSES AUX QUESTIONS APRÈS L'ANNONCE DE LA VENTE
- ✓ PROPOSITION D'UN ÉVÈNEMENT DE DÉPART

- ✓ DISPOSER D'ÉLÉMENTS DE RÉPONSE COMMUNS
- ✓ PROPOSITION D'UN ÉVÈNEMENT DE PASSATION

INTEGRER



- ✓ LISTER ET PRIORISER LES ACTIONS À RÉALISER
- ✓ MAÎTRISER LES BASES DU MANAGEMENT
- ✓ CONNAITRE LES CODES DE LA COMMUNICATION INTERNE



- ✓ DÉTERMINER LES RÔLES DE CHACUN PENDANT LA PASSATION
- ✓ CO-CONSTRUIRE UN PLAN D'INTÉGRATION

5 JOURS ⌚

2 JOURS ⌚

10 JOURS ⌚



Simplifier, Optimiser les échanges pour Construire des Liens dans les Entreprises.

SOCLE ACCOMPAGNE LES ENTREPRISES DANS LES GRANDES ÉTAPES DE LEUR VIE À BIEN COMMUNIQUER AU QUOTIDIEN AVEC LEUR ÉQUIPES.

NOUS DÉLIVRONS UNE MÉTHODE SIMPLE, ADAPTABLE ET RÉUTILISABLE À L'INFINI POUR ÉCHANGER DE FAÇON OPTIMALE AU SEIN DES ENTREPRISES.

EN EFFET, UNE COMMUNICATION EFFICACE ENGENDRE UNE AMÉLIORATION DE LA PRODUCTIVITE ET L'ENGAGEMENT DES COLLABORATEURS A LONG TERME.

## EXEMPLE DE MISSION

*Entreprise familiale - 80 collaborateurs - Secteur : nettoyage industriel*  
**Accompagnement stratégique de l'acquéreur**

### PROBLÈMES SOULEVÉS

- Adhésion partielle à la vision du repreneur
- Communication interne non optimisée
- Réorganisation interne complexe

### SOLUTIONS APPORTÉES

- ✓ État des lieux du climat interne
- ✓ Préconisations d'actions
- ✓ Accompagnement dans la mise en place
- ✓ Appropriation de la **Méthode Socle**

Pour plus d'information, contactez-moi

